

Tid og sted:

Torsdag 30. maj 2024
kl. 15:00-17:00
Lysholt Allé 6,
7100 Vejle

Tilmelding ved e-mail til
stand@ramboll.com
Senest mandag 27.maj

MERE TILLID – MINDRE KONFLIKT UDBUDSSTRATEGI & KONTRAKTSTYRING SOM TILLIDSOPBYGGENDE VÆRKTØJER.

På Rambølls kontor i Vejle afholdes dette temamøde, hvor vi inviterer samarbejdspartnere i den offentlige og private sektor, samt studerende til nogle inspirerende oplæg og en dialog om tidens tendenser.



Program

15.00-15.05 Velkomst

v. Markedsdirektør Pia Jakobsgaard Iversen

15.05-15.25 Indflyvning v. Steen Boye Andersen, Associate Manager, Rambøll Management
Tillid skaber værdi for alle parter på et projekt. Udbudsstrategien sætter rammerne for realisering af fuld projektværdi via kritiske valg i fht. tillidsunderstøttende udbudsform og kontraktgrundlag.

15.25-15.45 Bygherreseksempel v. Stefan Schmidt, Afd.chef for Projekt, TREFOR
Den gode udbudsstrategi og betydningen for effektivt samarbejde og kontraktstyring.

15.45-16.00: Pause

16.00-16.20 Entreprenørseksempel v. Lars Peter Jensen, Regionschef, Jorton
Hvad kan Bygherre gøre for at opnå bedre tilbud og unødigt "juristeri" under udførelsen?

16.20-16.40 Kontraktstyring der giver værdi v. Lasse Isbak Kristensen, Ass. Manager, Rambøll
Hvordan Bygherres tidlige valg underbygger tillid og optimerer effektiv kontraktstyring.

16.40-16.45 Afrunding v. Steen Boye Andersen, Associate Manager, Rambøll Management

16.45-17.00 Networking: Rambøll er vært ved en let anretning.

RAMBOLL

Bright ideas.
Sustainable change.

Ses vi?